



Wir beschäftigen uns mit der Forschung und Weiterentwicklung von selbstaushärtenden Mineralschäumen für Wärmedämmung, Brand- und Schallschutz sowie für die Sonderanwendungen im Bau- & Industriebereich.

Aufgrund unseres gesunden Wachstums suchen wir zur Weiterentwicklung unseres Teams eine/n

## Key Account Manager

### Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Projektbetreuung mit technischem Schwerpunkt (Bereich Baustoffe)
- Neukundenakquise und Betreuung bestehender Kunden
- Koordinierungstätigkeit zwischen Kunden und Projektleiter
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung mit mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Fundiertes Wissen in der Baustoffbranche
- Beste Organisations- und Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft

**Entgelt:** € 2.500,00 Brutto/Monat

Eine Überzahlung ist, je nach Ausbildung und Vorerfahrung, möglich.

Wir suchen eine/n verantwortungsbewusste/n, tüchtige/n und praktisch orientierte/n Mitarbeiter/in und Teamplayer/in. Wir bieten eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem jungen und innovativen Unternehmen.

Bei Interesse an dieser abwechslungsreichen Aufgabe senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen (bevorzugt per E-Mail) an:

GEOLYTH Mineral Technologie GmbH  
zH Frau Mag. Helena Macku  
Johann-Roithner-Strasse 131, 4050 Traun  
E-Mail: jobs@geolyth.at